

Décisionnel  
Elaboration  
budgétaire



Finance  
Gestion



Gestion de la  
relation client



Gestion  
du processus  
fournisseur



Maintenance  
assistée par  
ordinateur



Portail  
collaboratif



Voyages &  
déplacements



#### Siège social

590, allée des Hêtres  
69760 LIMONEST - France  
Tél. : 33 (0)4 72 86 01 90  
Fax : 33 (0)4 72 86 01 99

#### Agence de Paris

Elysées La Défense  
7C, place du Dôme  
92056 PARIS LA DEFENSE - France  
Tél. : 33 (0)1 72 89 92 10  
Fax : 33 (0)1 72 89 92 19

[www.dimo-gestion.fr](http://www.dimo-gestion.fr)

[www.gmao.com](http://www.gmao.com)

[www.notilus.com](http://www.notilus.com)

D I M O  
gestion

## TEMOIGNAGE



ALLIZÉ-PLASTURGIE

## ALLIZE PLASTURGIE et DIMO Gestion, un partenariat stratégique dans la durée

**L'**Union Interrégionale **ALLIZE Plasturgie** représente la **filière Plasturgie dans 7 régions françaises** (Bourgogne, Franche-Comté, Rhône-Alpes, Auvergne, PACA, Languedoc Roussillon, Corse), territoire qui représente à lui seul 40% de la plasturgie française.

Ses **120 collaborateurs** apportent aux **710 entreprises adhérentes** un soutien pluridisciplinaire. Conseil, recrutement, veille économique, développement international, communication, formation aux métiers de la plasturgie constituent l'essentiel de son activité.

Allizé Plasturgie assure sa mission en se positionnant comme le cercle de référence, de réflexion et de prospective pour la filière plasturgie, alliant réactivité et proximité grâce aux syndicats régionaux.

### **L**a naissance d'une collaboration fructueuse : Notilus

Après la mise en place d'un ERP, les dirigeants d'Allizé Plasturgie conviennent que l'application n'apporte qu'une réponse partielle à leurs besoins. L'ERP assure la « colonne vertébrale » du système mais n'apporte pas d'expertise sur des compétences spécifiques, notamment la gestion des notes de frais.

Mis en concurrence avec d'autres solutions, **Notilus** se distingue nettement. Son ergonomie et sa simplicité séduisent

les responsables de projet. « Notilus est une solution conviviale, très lisible qui permet de mettre en place une politique de dépenses et de mettre en relief les dépassements », précise M. Rossi – Délégué général. Il ajoute : « Nous avons été surpris du décalage entre l'ERP généraliste et cette solution totalement dédiée, pointue, accessible à tous par le web ».

Notilus permet également des gains de productivité grâce au lien établi, en temps réel, entre la comptabilité et la banque. « Si l'on ajoute à cela les cartes affaires ou les cartes logées, le process est totalement optimisé » souligne M. Rossi.

Ainsi le projet Notilus a mis en lumière, à la fois, la nécessité de gérer des indicateurs et le manque de réponses apportées par l'ERP sur ce point. En effet, quand il s'agit de retraiter l'information, l'ERP fonctionne sur un mode rétrospectif et ne permet pas de gérer d'importants volumes de données.

### **A**vec Cognos, la collaboration s'intensifie

Les dirigeants d'Allizé Plasturgie décident du recrutement d'un Chef de projets informatiques, M. Wilt afin de répondre aux besoins des 20 entités qui composent l'entreprise. Le projet décisionnel est alors lancé.

...

Décisionnel  
Elaboration  
budgétaire



Finance  
Gestion



Gestion de la  
relation client



Gestion  
du processus  
fournisseur



Maintenance  
assistée par  
ordinateur



Portail  
collaboratif



Voyages &  
déplacements



## TEMOIGNAGE

La solution **Cognos**, déjà connue de M. Wilt, a répondu aux fonctionnalités du cahier des charges, à savoir, produire des tableaux de bord, disposer d'une vision très précise par produit et effectuer des simulations pour une projection à N, N+1, tout cela dans un environnement multi-structures et multi bases de données. « A l'instar du navigateur, nous avons besoin de voir le parcours et de connaître notre position par rapport à un cap » rappelle M. Rossi.

Sur les conseils de DIMO Gestion, un entrepôt de données (datawarehouse) est créé afin de stocker l'ensemble de l'information nécessaire aux reportings destinés à la Direction générale, du Contrôle de gestion et de la Direction commerciale. La mise en œuvre d'un entrepôt, alimenté par Sunopsis, s'est avérée tout à fait pertinente, étant donné le nombre de structures et l'éclatement des données. « L'information est désormais très bien traitée et les reportings sont à la fois justes et rapides » souligne M. Rossi. Des bénéfices ont été rapidement observés : le temps de recouvrement a été divisé par 2 et le montant des encours a fortement diminué.

### **D**es bénéfices qui induisent de nouvelles décisions stratégiques

Des erreurs et imperfections ayant été mises en exergue par les indicateurs décisionnels, Mme Majeri -Contrôleur de gestion- se met alors en quête d'un outil dédié à la gestion de trésorerie. Les solutions **XRT** proposées par DIMO Gestion, premier revendeur français, se révèlent parfaitement adaptées. Depuis leur déploiement, Allizé Plasturgie gère en date de valeur et réalise un suivi quotidien de sa trésorerie. Toutes les erreurs sont gommées et les placements de SICAV ont été largement améliorés. Les prêts et emprunts sont également gérés.

La fonctionnalité déterminante pour Allizé Plasturgie est la possibilité d'optimiser la trésorerie de façon consolidée sur l'en-

semble des filiales, avec différents comptes et banques. « Hormis les échéances du 15 et du 30, plus « chronophages », la trésorerie est réalisée quotidiennement en une heure trente maximum » nous précise Mme Majeri. Afin d'optimiser encore plus ce dispositif, la solution **GEC** a été mise en place pour redescendre directement les écritures dans le logiciel comptable et éviter ainsi les ressaisies.

Ces outils étant opérationnels, un Intranet a été implémenté pour, d'une part, créer un point d'entrée unique vers l'ensemble de ces applications et, d'autre part, partager et échanger l'information. Un des atouts majeurs de la suite **VDoc** proposée par DIMO Gestion réside dans le paramétrage de workflows personnalisés qui, au-delà du gain de temps et de l'optimisation des échanges permet de réduire l'utilisation du papier.

Fort de ces succès, Allizé Plasturgie a choisi deux autres applications intégrées par DIMO Gestion : la solution **UGO** pour gérer les congés et absences de ses collaborateurs et **Saleslogix** pour la gestion de la relation client.

### **U**n partenariat « gagnant-gagnant »

Né du succès du projet Notilus, le partenariat entre Allizé Plasturgie et DIMO Gestion s'est prolongé naturellement au fur et à mesure de l'apparition de nouveaux besoins autour de l'ERP. « Chaque projet se déroule bien, aussi on avance en confiance. La valeur ajoutée de DIMO Gestion est de préconiser des réponses adaptées et réalistes » nous confie M. Wilt. « C'est une vraie relation de franchise ».

M. Rossi, quant à lui, résume : « la confiance avec DIMO Gestion se situe à tous les niveaux de la relation, du stade commercial pour la préconisation des outils et services adaptés, au niveau consulting pour un déploiement le plus proche de nos besoins jusqu'à la hotline pour un suivi après vente de qualité ».